FORMATION
DCI - DIRECTIVE CREDIT IMMOBILIER

50 EUROS NET DE TVA*

CIBLES

- Mettre à jour ses connaissances et ses compétences pour l'exercice d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement.

OBJECTIFS

- Acquérir de nouvelles compétences,
- Mettre à jour ses connaissances sur le métier d'IOBSP,
- Répondre aux exigences de l'ORIAS.

DOCUMENTS REMIS

- Une attestation de formation.

DURÉE

7 HEURES

PRÉREQUIS

NIVEAU
Exercer le métier d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement.

TECHNIQUES
Prérequis nécessaires à minima maîtrise de la langue française, utilisation d'un ordinateur, connexion internet et notions du budget d'un ménage.

* Selon le mode de formation choisit

PROGRAMME DE LA FORMATION

THÈMES DES FORMATIONS CONTINUES IOBSP - DCI

- Les bonnes pratiques en cas de contrôle de l'ACPR
- Fiche FISE
- Réglementation TAEG
- Mise à jour des connaissances règlementaires
- La relation avec le client
- Les droits et devoirs des IOBSP
- Prévention du surendettement
- Assurance Emprunteur
- Régime applicable à l'intermédiation sur les crédits immobiliers
- LCB - FT
- Caractéristiques financières d'un crédit immobilier
- Le démarchage bancaire et financier
- Le prêt hypothécaire immobilier, le crédit hypothécaire rechargeable, le prêt viager hypothécaire et le prêt sur gage
- Le regroupement de crédits
- Le crédit à la consommation
- Le RGPD
- Quelles sont les règles applicables en matière de succession ?
- Les différents types de réseaux sociaux
- Les portefeuilles électroniques
- Sécuriser les emprunts : Comprendre les garanties dans les crédits à la consommation
- Transparence et responsabilité : Analyse du contrat entre l'IOBSP et l'emprunteur
- Au coeur de la protection : L'intermédiaire en assurance et son rôle dans l'assurance emprunteur
- Vivre en harmonie : Les enjeux et règles de la copropriété
- Les tendances et les évolutions dans le domaine du crédit à la consommation et crédit de trésorerie
- Prévoir et protéger : Les stratégies de gestion du risque financier
- Alléger le fardeau financier : Les avantages et les démarches du rachat de crédit
- Confiance et sécurité : L'importance de la protection du client dans les relations commerciales
- Tendances et réglementations : L'actualité juridique impactant les domaines financier et commercial
- Formation à la carte (sur demande)

Créforma plus

MODALITES

PEDAGOGIQUES

Le stagiaire a différents moyens lui permettant d'être accompagné par un tuteur formateur : visio-conférence, rendez-vous téléphonique … un book de formation peut lui être adressé. **La formation est en 100% e-learning ou blended-learning avec des visios-coaching animées par des experts de la profession,** le stagiaire peut réaliser ses cours de chez lui et les suivre sur ordinateur, sur tablette ou même sur son smartphone. Le stagiaire a la possibilité de télécharger ou d'imprimer l'intégralité des cours. Toutes nos formations peuvent être traduites en langues étrangères (Anglais, Allemand, Espagnol, etc.)

PEDAGOGIQUES ADAPTEES

Pour en savoir plus sur l'accessibilité aux personnes en situation de handicap, contactez-nous par courriel contact@formation-creformaplus.fr ou par téléphone au 04 75 25 84 29

DE VALIDATION

Chaque module de la formation se formalise par des examens validant la compréhension des éléments exposés durant l'apprentissage. Afin de pouvoir passer au module suivant, le taux de réussite aux tests de contrôle des connaissances devra être de 70% au minimum.

A l'issue de cet apprentissage, après lecture de chaque module, un dernier quiz reprenant la globalité de la formation permet d'obtenir l'attestation nécessaire à l'exercice des métiers. Le pourcentage de bonnes réponses de cet examen doit être d'au moins 70 %, conformément à la loi régissant l'obtention de cette attestation. En cas d'échec, les Stagiaires sont amenés à relire la totalité des modules sans avoir à repasser les quiz intermédiaires, leur permettant ainsi de repasser leur examen, afin d'atteindre le niveau requis.

CREFORMA PLUS
VOTRE PARTENAIRE FORMATION

LA FORMATION EN LIGNE

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISE TOUT AU LONG DE VOTRE PARCOURS DE FORMATION

- Un Tuteur-Formateur unique, professionnel du métier
- Un Conseiller Virtuel
- Un réel suivi des stagiaires : courriels, contacts téléphoniques, une réponse sous 24 heures à toutes questions

DES OUTILS A LA POINTE DE LA TECHNOLOGIE

- Notre propre plateforme accessible 24h/24 et 7j/7
- Des vidéos, des quiz ludiques, des cas pratiques, des classes virtuelles, des lexiques, des revues de presses et des fiches de synthèse pour vous accompagner et vous aider à une meilleure compréhension de votre futur métier
- Toutes nos formations sont en audio, écoutez ou réécoutez vos cours à tout moment
- Une possibilité de télécharger, d'imprimer votre cours
- Un suivi en temps réel de votre progression

CREFORMA PLUS
VOTRE PARTENAIRE FORMATION

QUELQUES STATISTIQUES DE NOTRE POLE FORMATION *

- 88 % TAUX DE REUSSITE
- 93 % TAUX DE SATISFACTION
- 88 % TAUX D'ACCÈS À L'EMPLOI DANS LES 6 MOIS

MODALITES DE FINANCEMENTS

France Travail

Cette offre de formation est éligible à MON COMPTE FORMATION moncompteformation.gouv.fr

Réseau des CARIF OREF

CERTIFICATIONS ET DEMARCHES QUALITES

DATADOCKÉ

CNEFOP

les acteurs de la compétence
créateurs d'avenirs professionnels

* STATISTIQUES RÉALISÉES SUR L'ENSEMBLE DE NOS FORMATIONS EN 2025

SAS CREFORMA PLUS Tour Britannia, 20 Boulevard Eugène Deruelle - 69432 Lyon Cedex 03 Téléphone 04.78.08.98.88 - Numéro d'agrément : 82 26 02140 26
Service Administratif : 80 rue Faventines 26000 Valence Téléphone 04.75.25.84.29
contact@formation-creformaplus.fr https://creformaplus.fr
SIRET 538 815 432 00033 RCS Romans Sur Isère – APE 8559A

Créforma plus

SAS CREFORMA PLUS Tour Britannia, 20 Boulevard Eugène Deruelle - 69432 Lyon Cedex 03 Téléphone 04.78.08.98.88 - Numéro d'agrément : 82 26 02140 26
Service Administratif : 80 rue Faventines 26000 Valence Téléphone 04.75.25.84.29
contact@formation-creformaplus.fr https://creformaplus.fr
SIRET 538 815 432 00033 RCS Romans Sur Isère – APE 8559A